



# Jong Ondernemerschap Beau Terburg



Met dank aan de  
Kwartiermakers Toptalenten PO/VO  
in Groningen en Drenthe,  
Meesterlijk Ondernemen in Drenthe  
en de Stichting Entreprenasium.

Inleiding _____	2
Vallen & opstaan _____	4
Tegenslagen _____	8
Perfectionisme _____	12
Perspectief _____	15

Het Entreprenasium, of het bedrijfsleven, het ondernemen of gewoon het leven bestaat niet allemaal uit de leuke dingen. Iedereen heeft tegenslagen. Dat hoort, tegenslagen horen erbij. Fase één is een tegenslag (of meerdere tegenslagen). Fase twee is opstaan, van het gezegde 'Met vallen en opstaan'. Door mislukkingen leren, betekent het.

Maar wat bedoelen we hier nou precies mee? Een valkuil kan goed zorgen voor een flinke daling in jouw zelfvertrouwen. Je hebt zo'n goed idee, althans, je had. En de uitwerking ging goed tot dat ene moment. Je

loopt vast. Je bent eventjes 'op'. Weet je, denk je dan, laat maar, want het lukt toch niet. Je geeft op. Is dat wat je wilt? Alles is voor niets geweest én je hebt en doet nu niks ondernemends meer. Ook niet echt ondernemend, he? Dus opgeven is geen optie, maar piekeren ook niet. Wat dan wel? De beste tip die ik je kan geven, is bij jezelf nagaan wat de oorzaak is van jouw valkuil.



### STERK WORDEN VAN TEGENSLAGEN

Ik geloof 'sterk' in het sterker worden van tegenslagen. Tegenslagen kunnen mensen sterker maken. Als jij een tegenslag hebt, op wat voor gebied dan ook, is het eigenlijk een soort training voor een misschien komend aspect in je leven, wat je als moeilijk zult ervaren. Het is net als een inenting. Misschien vind je het even vervelend, maar later heb je er enorm lang plezier van, omdat je lichaam voorbereid is op die ene ziekte. Als jij een tegenslag ervaart, hoef je dit niet te zien als negatief. Je leert van fouten. Je leert ook van fouten van anderen. Met andere woorden: of een tegenslag jouw fout is of niet, je leert ervan. Het bereidt je voor op een vergelijkbaar aspect in je (bedrijfs)leven, of in je ondernemerschap. Het maakt je immuun voor een volgende tegenslag. De volgende keer lukt het dus wel. Dat zal ook de reden zijn waarom mensen, die altijd meteen opgeven, niks bereiken. Soms hebben dingen tijd nodig. Daarom vind ik het juist goed als je eerst een tegenslag hebt, om vervolgens sterker te worden op je vak-en kennisgebied. Je moet echter wel zorgen dat je goed om kan gaan met je tegenslagen. Dit doe je door niet direct op te geven. Persoonlijk houd ik ook helemaal niet van snel-opgeef-mensen... Ik bedoel, van zulke mensen krijg ik ook geen ondernemersenergie van. Je hebt een tegenslag, staat op. En geloof me, je zal je hele leven lang van alles leren, dus ook zal je de rest van je leven leren van de fouten die je maakt.

### DUBBELHEDEN

Voordat ik hier een stukje over begin te schrijven, zal ik je eerst even uitleggen wat ik met dubbelheden bedoel. Met dubbelheden bedoel ik een soort tegenwerkingen vanuit en naar jezelf. Bijvoorbeeld: 'Aan de ene kant wil ik gaan hardlopen, maar aan de andere kant wil ik niet van die sportkuiten krijgen.' Of: 'aan de ene kant wil ik een boek schrijven, maar aan de andere kant wil ik niet het risico lopen dat ik halverwege het boek vastloop en geen ideeën meer heb.' Of: 'aan de ene kant wil ik graag ondernemen, maar aan de andere kant...' He! We komen bij het ondernemen. Nu wordt het interessant... Want ook bij het ondernemen kan je dubbelheden tegenkomen. Om deze dubbelheden te voorkomen tijdens het ondernemen is het handig om te weten wat de oorzaken zijn. Ik denk dat een van de oorzaken perfectionisme is. Je wil immers het een, maar ook dolgraag het ander bereiken. En dan komt er een dubbelheid bij: het werkt elkaar een beetje tegen. Bijvoorbeeld: Ik wil graag een restaurant opzetten maar ik wil niet al te veel geld inzetten. Ja, je moet nou eenmaal een startbudget hebben om iets op te zetten. Keuzes maken dus. Leren omgaan met keuzes. En als je bepaalde keuzes dan eindelijk hebt gemaakt, moeilijk of niet, moet je soms een beetje uit je eigen zone komen bij het ondernemen. Hou je vaardigheden niet te beperkt. Denk groot, doe groot. Dat is wat ik bedoel met 'uit je eigen zone komen' of 'je eigen grens overschrijden.' Als je namelijk niet zo vaak uit je eigen zone komt, zal je vaker dit soort dubbelheden tegenkomen. Denk en doe het dus liever een stapje groter.

# COLOFON

## Publicatie van Beau Terburg

*Altijd dacht ik dat ik een bepaalde ‘drive’ had die medeleerlingen niet hadden. Ik wilde zelfstandigheid, initiatieven nemen en aan de slag met mijn eigen ideeën zonder dat er iemand tegen mij zei hoe het anders moest. Op een dag ben ik het entreprenasium binnengestapt en ben ik langzaam begonnen met het denken over: wat kan ik en wat wil ik? Ik kwam achter dingen die ik anders nooit te weten was gekomen. Vrijheid en zelf dingen ondernemen, dat was mijn passie! Ik wilde een lange reis aangaan waarvan er geen einde zeker was, maar die ik zelf kon bepalen. Het goede pad bewandelen, soms het verkeerde. Maar het einde nooit in zicht. Over dit pad schrijf ik in mijn boek.*

**Inhoud:** Beau Terburg

**Vormgeving:** Rob Slagter

**Uitgave:** Oktober 2015

*All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system, or transmitted, in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, or otherwise, without the prior written permission of the publisher.*

©2015 Beau Terburg