

# Instructie “Who wants to be a millionaire?”

---

Hoe ga je om met deze show en welke voorbereidingen moet je treffen?

## Vorbereidingen

1. Zorg er voor dat je de file “*Jij de Baas\_Who wants to be a millionaire.pdf*” op de computer hebt geopend (downloaden uit je mailbox)
2. Regel A-B-C-D kaarten waarmee de deelnemers kunnen antwoorden

## De show

1. Iedereen gaat staan en krijgt ABCD kaarten
2. De show begint, iemand die fout antwoord geeft gaat zitten, goed antwoord blijft staan
3. Winnaar krijgt prijsje, moet je zelf regelen.
4. Als iedereen te snel zit omdat alles fout is kan je opnieuw beginnen – je kunt overwegen om deelnemers te laten staan na de eerste fout, en pas na de tweede fout te laten zitten
5. Leg uit waarom een antwoord goed is of fout is. Ga niet te snel door naar de volgende vraag, want er moet ook een bepaald leereffect in de show zitten.

Uiteraard kan de show op verschillende manieren, naar eigen inzicht gespeeld worden.

## Vraag 1: Een bedrijf moet geregistreerd worden in het .....

Goede antwoord A: Handelsregister. Alle bedrijven en rechtspersonen in Nederland moeten zich inschrijven in het Handelsregister.

Wat is een bedrijf?

Volgens de wet heeft u een bedrijf als u zelfstandig goederen of diensten levert aan anderen, met de bedoeling om winst te maken. In de praktijk is het soms lastig om precies te bepalen wanneer er sprake is van een bedrijf.

B: Kadaster. Het Kadaster is een publiekrechtelijke rechtspersoon die zelfstandig taken uitvoert. Het Kadaster verzamelt gegevens over onroerende goederen in Nederland, houdt deze gegevens bij en stelt ze tegen een vergoeding beschikbaar. Dit openbare register is bedoeld om veranderingen in de rechtstoestanden van huizen te registeren, zoals overdracht van een huis, vestiging van een hypotheek of beslag op een huis.

C: Bevolkingsregister. Het bevolkingsregister is een systeem van bevolkingsboekhouding waardoor inzicht ontstaat in de omvang en samenstelling van de bevolking elk willekeurig gebied.

D: Geen van de gegeven antwoorden is juist.

## Vraag 2: Het maken van een ondernemingsplan is...

A: Zonde van je tijd.

B: Een manier om de slagingskans te vergroten. Een ondernemingsplan, ook wel businessplan genoemd, is een plan voor het starten van een nieuwe of het overnemen van een bestaand bedrijf. Ook voor gevestigde ondernemers is het steeds gebruikelijker om een ondernemingsplan te maken en bij te houden.

Een dergelijk plan vergroot de levensvatbaarheid van een bedrijf. Het is bijvoorbeeld vereist bij een kredietaanvraag bij een bank of een uitkeringaanvraag op grond van het Besluit bijstandverlening zelfstandigen (Bbz.). Een goed ondernemingsplan vergroot ook het vertrouwen van andere partijen, zoals leveranciers of verzekeraars.

Een ondernemingsplan is een middel wat je ertoe dwingt om na te denken over alle zaken die met ondernemerschap te maken hebben. Door een ondernemingsplan op te stellen krijgt men over het algemeen meer inzicht in het ondernemerschap. Banken vragen voor financiering een ondernemingsplan daarmee kunnen zij het plan op al haar facetten beoordelen. Slechts 40% van de ondernemers stelt een ondernemingsplan op.

C: Verplicht. Alhoewel het geen algemene verplichting is om een ondernemingsplan te maken stellen met name banken, het UWV en Gemeenten het indienen van een ondernemingsplan wel als harde eis!

D: Geen van de gegeven antwoorden is juist

### *Vraag 3: Bij een inschrijving heeft de KvK de volgende gegevens niet nodig...*

A: Handelsnaam. Een handelsnaam is de naam waarmee het bedrijf naar buiten treedt en die ingeschreven wordt in het Handelsregister. Een bedrijf kan meerdere handelsnamen hebben. Handelsnaam is een openbaar gegeven. Consumenten en bedrijven moeten op basis van de handelsnaam na kunnen gaan met wie men zaken doet.

B: Adresgegevens. Ook adresgegevens zijn openbaar. Ook op basis van adressen moet bekend zijn welk bedrijf er op een bepaald adres gevestigd is.

C: Banksaldo. Zijn privégegevens en dus niet openbaar.

D: Activiteiten. Voor de buitenwereld moet bekend zijn welke bedrijfsactiviteiten het bedrijf uitoefent.

### *Vraag 4: Ondernemers kunnen bij de KvK niet terecht voor...*

A: informatie over het starten van een bedrijf. De Kamer van Koophandel in Nederland heeft als missie ondernemers verder te helpen met ondernemen en heeft de volgende wettelijke verplichte taken:

Het beheren van de wettelijke registers van bedrijven en instellingen met rechtspersoonlijkheid (het handelsregister).

Het geven van voorlichting, op het gebied van starten, internationaal ondernemen, nieuwe regelgeving en bedrijfsoverdracht.

Het behartigen van de belangen van het bedrijfsleven in brede zin, bijvoorbeeld, door het adviseren van de overheid en het uitvoeren van projecten op het gebied van regiostimulering

De Kamer van Koophandel laat ondernemers altijd verder komen met ondernemen.

B: Informatie over internationale handel. (zie antwoord A)

C: Het registreren van een bedrijf. (zie antwoord A)

D: Een lening. De KvK heeft een groot netwerk op veel gebieden. Dit netwerk wordt o.a. gebruikt om te verwijzen naar financieringspartijen. Zelf een lening verstrekken is echter niet één van de taken van de Kamer van Koophandel. Informatie over leningen en het verstrekken hiervan is wel één van de taken van de Kamer van Koophandel.

### *Vraag 5: Welke van de genoemde is geen rechtsvorm?*

Wat is een rechtsvorm: Een bedrijf heeft een juridische vorm nodig, de zogenaamde rechtsvorm. Welke rechtsvorm het beste past bij een bedrijf, hangt af van uw situatie. Bijvoorbeeld hoe u de aansprakelijkheid regelt en wat fiscaal voordelig is.

A: BV. Voordeel van de BV is dat het een rechtspersoon is. Dit betekent dat niet u, maar de bv in de meeste gevallen aansprakelijk is voor eventuele schulden. De directeur is in dienst van de bv en handelt uit naam van het bedrijf.

B: Tweemanszaak. De tweemanszaak bestaat in juridische zin niet. Het is bij onze klanten nog wel eens een misverstand. De rechtsvorm die hier bedoeld wordt is namelijk de V.O.F. (vennootschap onder firma)

C: Eenmanszaak. De meeste ondernemers kiezen voor een eenmanszaak. U richt deze snel en eenvoudig op en heeft meestal meer belastingvoordeel dan bijvoorbeeld bij een bv. Nadeel van de eenmanszaak is dat u met uw privé-vermogen aansprakelijk bent voor de schulden van uw bedrijf.

D: Stichting. Wilt u een bepaald doel sociaal of ideëel realiseren, zoals natuurbehoud, hulp aan andere mensen of de verspreiding van cultuur? En heeft u hiervoor een vermogen beschikbaar? Dan kunt u kiezen voor de stichting als rechtsvorm.

### *Vraag 6: Welk percentage starters maakt een ondernemingsplan?*

A: 40%. Het percentage starters met een ondernemingsplan is 40%

### *Vraag 7: Wat is een ondernemingsplan?*

A: Een idee voor een bedrijf

B: Een kijk in de toekomst voor grotere bedrijven

C: Zonde van je tijd

D: Het plan zoals jij zelf je bedrijf ziet. Het is een blauwdruk van hoe jij van plan bent om je bedrijf te gaan starten, op te gaan zetten en hoe je denkt het te gaan uitoefenen.

### *Vraag 8: Voor wie maak je een ondernemingsplan?*

A: de bank

B: Alle gegeven antwoorden zijn goed

C: Jezelf

D: UWV. UWV is de afkorting van Uitvoeringsinstituut Werknemersverzekeringen. Het UWV voert in opdracht van het Ministerie van Sociale Zaken en Werkgelegenheid (SZW) de werknemersverzekeringen uit. Een voorbeeld van een werknemersverzekering waarmee u te maken krijgt als u werkloos wordt, is de WW. De WW is een verplichte verzekering voor alle werknemers met een arbeidsovereenkomst. Er zijn mogelijkheden om vanuit een WW situatie een bedrijf te kunnen opstarten. In dit geval vraagt het UWV om een ondernemingsplan.

### *Vraag 9: Waar staat het hoogste gebouw ter wereld?*

A: Taipei. Taipei 101--- 508 meter

B: New York. ---Empire State Building 381--- World Trade Center was 417 meter

C: Dubai. Burj Khalifa ---828 meter

D: Shanghai. Shanghai World financial Center --- 492 meter

*Vraag 10: Om ondernemer te worden moet je minimaal 18 jaar zijn.*

A: Nee, kan altijd

B: Ja, je moet echt 18 jaar zijn

C: Kan ook onder de 18 jaar als je maar toestemming krijgt van ouder(s), voogd of toezichhouder

D: Nee, je moet minimaal 21 jaar zijn

*Vraag 11: De kracht van KvK Ondernemerscoach is dat ..... gekoppeld worden aan startende ondernemers*

Ondernemerscoach is

A: pubers

B: docenten

C: medewerkers van de Belastingdienst. De belastingdienst geeft geen adviezen.

D: ervaren ondernemers. De coach is een ervaren en onafhankelijke ondernemer die belangeloos helpt om de kans op succes te vergroten.

KvK Ondernemerscoach is de naam voor het traject waarbij ervaren ondernemers een jaar lang fungeren als klankbord voor hun startende collega's. Daarmee geven ze hen een steuntje in de rug tijdens hun beginperiode als ondernemer. Dat is van groot belang, want gebleken is dat de slagingskans van een startende ondernemer die gebruik maakt van coaching, 50% hoger ligt dan van een ondernemer die dat niet doet. Daarom hecht de Kamer van Koophandel Noord-Nederland veel waarde aan deze vorm van dienstverlening.

*Vraag 12: De belangrijkste reden om een bedrijf te starten is voor de meeste ondernemers.....*

A: Ontslag of reorganisatie van de werkgever. 15%

B: Onafhankelijkheid. 40%

C: het geld! Slechts 7% gaat voor het geld.

D: Een droom naleven. 19%

Ontslagen worden is voor oudere werknemers vaak een reden om hun kennis zelf in te gaan zetten en een eigen bedrijf te gaan beginnen

Uit onderzoek is gebleken dat juist onafhankelijkheid de reden is om een eigen bedrijf te gaan beginnen. Met andere woorden je eigen baas zijn en geen verantwoording moeten afleggen aan een baas.

Geld is eigenlijk nooit de reden om een eigen bedrijf op te zetten. Dat zie je ook terug in de antwoorden. De vraag is of geld verdienen ook de belangrijkste reden is ?

Er zijn mensen die altijd al hebben geweten dat ze ooit een eigen bedrijf gaan beginnen, de meeste ondernemers geven een andere reden op om te starten.

### *Vraag 13: Wat is of zijn de meest voorkomende reden van bedrijfsbeëindiging?*

A: Slechte voorbereiding. Gemiddelde voorbereidingstijd ligt op 3 maanden. Deze tijd is vaak nodig om allerlei dingen in gang te zetten. Denk hierbij aan: aanvragen financiering, groothandels e.d.

B: Klanten komen maar niet. Het zijn van een vakman geeft nog geen garanties dat het starten van een bedrijf zou kunnen slagen. Immers, als je niet in staat bent om opdrachten binnen te halen dan heb je ook geen mogelijkheid om je vakmanschap te laten zien, laat staan om voldoende brood op de plank te krijgen.

**C. Alle gegeven antwoorden zijn juist. Ze zijn alle drie juist.**

D: Gebrekkige administratie. Ondernemers hoeven niet alle ondernemersvaardigheden optimaal te beheersen. Toch is het hebben van enige kennis wel op z'n plaats. Het weten hoe je bedrijf er finacieel voor staat is van doorslaggevend belang om bij te kunnen sturen.

### *Vraag 14: Hoeveel bedrijven zijn er in 2010 gestart?*

Deze cijfers gelden alleen voor kamer van Koophandel Noord Nederland

A: 5.000

B: 25.000

C: 50.000

**D: 125.000.**

Door een aantal redenen stijgt dit aantal elk jaar weer. Een paar belangrijke redenen zijn :

-De zekerheid als werknemer blijkt eigenlijk niet zoveel voor te stellen. Mensen kiezen er dan voor om naast hun loondienstverband voorzichtig een bedrijf op te gaan starten.

-Het is een trend om een bedrijf te starten.

-Werkgevers werken steeds vaker met zelfstandigen i.p.v. het aannemen van eigen personeel (dit laatste brengt risico met zich mee).

-Ouderen kiezen er steeds vaker voor om naast hun pensioen actief te blijven als zelfstandige.

Landelijk zijn er meer dan 1.000.000 startende bedrijven

### *Vraag 15: Welk percentage van de ondernemers is vrouw?*

**35% is vrouw. Dit is een toenemend aantal en die trend zal de komende jaren doorzetten.**

# Einde

---

